

SEMAINE 26- JUIN 2023

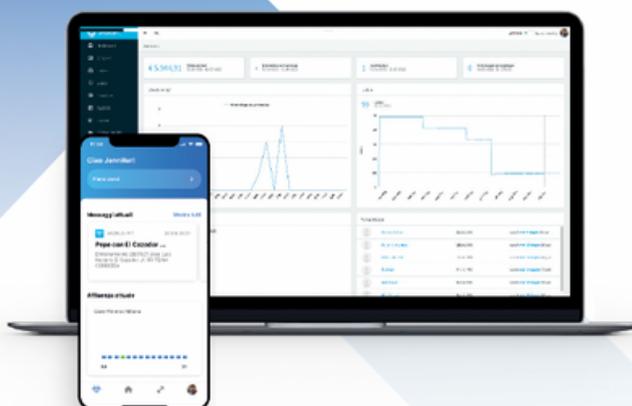


LE CONSEIL DE CALVIN

La newsletter hebdomadaire pour vous faire découvrir les fonctions Magicline



VIDEO TUTO
VOTRE TUTO
EN CLIQUANT ICI



CRÉER UNE SÉANCE D'ESSAI PAYANTE

Cette semaine, découvrez comment créer une séance d'essai payante.

► Pourquoi cette fonction est-elle intéressante ?

Cette fonction vous offre plusieurs avantages :

1. **Filtrer les personnes réellement intéressées** : vous vous assurez que seules les personnes sérieusement intéressées viennent. Cela permet de prévenir les visites gratuites de curiosité qui pourraient surcharger votre salle sans réel engagement.
2. **Valoriser vos services proposés** : cela donne l'impression que l'expérience et les équipements offerts sont de qualité et justifient un investissement.
3. **Réduire les no-shows** : l'engagement financier permet généralement de garder les prospects motivés.

Pour les prospects qui viennent ou signent un contrat, vous pouvez leur offrir en contrepartie un **bon d'achat de la valeur de votre séance d'essai sur leur adhésion.**

⚠ Attention, cette fonction ne fonctionne qu'avec Magicline Payments.

Pour en savoir plus sur Magicline Payments et l'activer, consultez notre [article](#) à ce sujet.

► Configuration :

1. **Paramètres > Services > Séance d'essai**
2. Dans « **Configuration des prix** », cliquez sur les 3 points en haut à droite
3. Basculez la séance sur **payante**
4. Définissez un **prix**
5. Choisissez si le paiement peut être **compensé ou non**
6. Si oui, choisissez le **bon d'adhésion** à offrir au prospect
7. Définissez la **condition** qui doit administrer automatiquement le bon au prospect.

C'est fait !