

SEMAINE 47 - NOVEMBRE 2023

L'ASTUCE DE DORINE

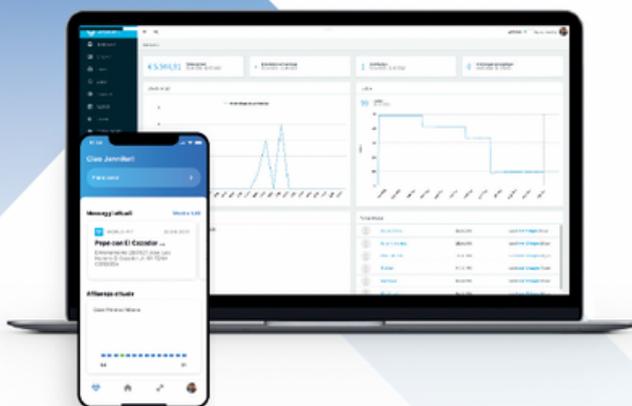


La newsletter hebdomadaire pour vous faire découvrir les fonctions Magicline



VIDEO TUTO

VOTRE TUTO
EN CLIQUANT ICI



UTILISER LES GROUPES DE MEMBRES

Cette semaine, découvrez comment utiliser la fonction des groupes de membres.

► Pourquoi cette fonction est-elle intéressante ?

Offrir des remises en fonction du nombre de clients dans un groupe constitue une **stratégie efficace pour attirer de nouveaux clients** tout en **consolidant la fidélité** des clients existants.

En combinant cette approche avec un programme de parrainage, vous incitez vos clients à convier leurs proches, créant ainsi une dynamique favorable où tant les nouveaux que les existants bénéficient de réductions avantageuses sur leurs abonnements.

Cette double incitation favorise non seulement l'expansion de votre clientèle, mais renforce également les liens avec vos clients actuels, créant ainsi une communauté engagée et satisfaite.

► Où consulter les groupes de membres ?

- **Sous Membres > Groupes**

Ici, vous pouvez consulter les groupes de membres existants, mais aussi créer de nouveaux groupes.

► Où configurer les groupes ?

- **Paramètres > Gestion des membres > Groupes**
- **“Créer une configuration de groupe”**
- Entrez le nom de votre configuration et le nombre maximal de membres (ou illimité)
- Cliquez pour ajouter une échelle de rabais, en valeur absolue ou en pourcentage.
- Enregistrez

► Créer un groupe

- **Membres > Groupes > Créer un groupe**
- Entrez le nom de votre groupe et la configuration choisie
- Entrez le nom de vos clients pour les ajouter au groupe.
- La remise s'applique automatiquement sur les abonnements si ceux-ci sont éligibles au rabais.
- Le rabais s'ajuste automatiquement si un membre quitte le groupe.

Il n'y a pas de lien avec l'outil d'aide à la vente ou la vente en ligne.